



GILD

PIATTAFORMA AVANZATA PER LA DISTRIBUZIONE

VITA E DANNI



TECHNOLOGY
MAKE POSSIBILITIES



ORGANIZATION
MAKE ACTIONS



KNOWLEDGE
MAKE SOLUTIONS



outsourcing solutions per la previdenza,
le assicurazioni e la finanza



6 GOLDEN RULES

01

VELOCITA'

I tempi di avvio di un prodotto dalla sua ideazione fino alla prima emissione sono determinanti per il successo o addirittura la fattibilità stessa del business: settimane non mesi.

02

INTEGRAZIONE

Per ottenere un servizio effettivamente automatizzato e fluido, l'integrazione della distribuzione assicurativa con i servizi dell'intermediario è quanto mai necessaria: abbattere i costi

03

BRAND

La Compagnia e l'intermediario richiedono che il proprio brand sia chiaramente applicato e riconoscibile sia nell'interfaccia che in tutta la documentazione: un servizio generico è limitante.

04

POSTVENDITA

Allo sportello la manualità delle operazioni di post vendita può costituire un onere talmente pesante da minare il rapporto con il cliente: la tecnologia semplifica l'operatività.

05

PRODOTTI COMPLESSI

L'evoluzione di prodotto richiede oggi il supporto di soluzioni articolate nella composizione dell'offerta assicurativa e della personalizzazione: non più commodity.

06

COSTO GESTIONALE - IT

Il peso eccessivo dei costi di licenza e personalizzazioni spesso affondano il business case e le chance di un rapido ROI dal lancio del prodotto: fee minimali per il new business.

GILD

COSA E'

La piattaforma multicompany evoluta di gestione della distribuzione adatta alla intermediazione di prodotti vita e danni: un servizio completamente automatizzato per l'operatore - Banca, Agenzia, Promotore, Broker, Direzione.

Più di 40 Compagnie assicurative e molteplici intermediari usano GILD come supporto per la distribuzione dei propri prodotti nei maggiori network italiani. La piattaforma è attivabile sia dalla Compagnia, per avviare rapidamente ed efficacemente una convenzione, sia nella versione multicompany da parte di un circuito di distributori che opera con diverse Compagnie. Gild consente di avviare qualsiasi tipo di prodotto assicurativo complesso a piacere, di modellare rapidamente workflow distributivi e autorizzativi, di gestire a tutto tondo la fase di profilazione cliente, quick quotation, le fasi di emissione proposta-polizza e l'intero processo di post vendita, dai rinnovi alle variazioni e operazioni aggiuntive.

“ GILD ha risolto con successo la problematica tipica di molte Compagnie bloccate nel lancio di new business a causa di sviluppi informatici e personalizzazioni senza fine, integrazioni mai completate tra diverse piattaforme, rinvii continui per mancanza di specifiche chiare, processi e funzionalità troppo complessi per l'intermediario ”

PRODOTTI VITA

La capacità di offrire all'operatore strumenti di profilazione, quotazione e simulazione rende Gild una piattaforma adatta alla consulenza di prodotti vita tradizionali, di risparmio, previdenza e multiramo.

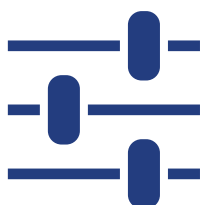
PRODOTTI DANNI

Gild consente di semplificare la complessità nell'intermediazione di prodotti danni rami elementari ma anche di prodotti più complessi ed evoluti quali l'RC professionale, l'auto, le ADB...

ADDED VALUE

Nella pluriennale esperienza maturata tra le varie istanze di Gild, la garanzia di risultato a tempi e costi certi è sempre stata la caratteristica distintiva di ogni progetto.

Le esigenze di ogni Compagnia assicurativa ricalcano spesso alcuni pattern ben noti. Gild ha sempre portato elementi di successo laddove la spinta commerciale della Compagnia ha velocità e tempi irrealizzabili con le consuete soluzioni, laddove la Compagnia storicamente non possiede know-how distributivo o skill tecnologici sufficienti per entrare in nuovi canali distributivi o laddove riusare il patrimonio installato della piattaforma in decine e decine di diversi circuiti bancari rappresenta un agevolatore di business. In tutti questi casi risulta una scelta affidabile e a basso rischio rivolgersi all'esperienza di avvio di piu' di 1200 prodotti.



CONSULENZA

I moduli di profilazione del prospect, quick quotation e comparazione completano le esigenze pre e post emissione fornendo consulenza e trasparenza al contraente.



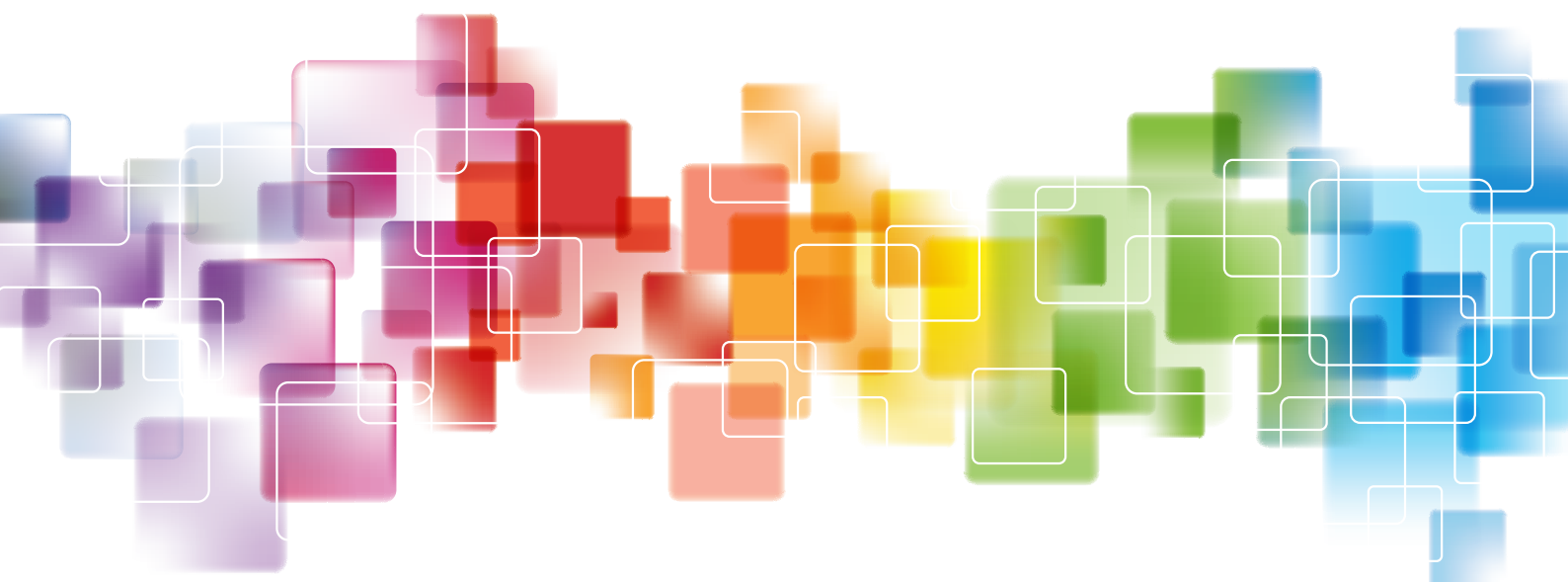
SEMPLIFICARE

Le interazioni utente avvengono mediante interfacce disegnate per rendere immediata e training-free l'adozione dello strumento e consentire transazioni guidate e controllate.



PRODUTTIVITA'

Gild viene disegnato ad ogni passaggio con l'ottica di evitare qualsiasi manualità, inefficienza, possibilità di errore e ambiguità da parte dell'utente.



CLOUD BASED

Gild non necessita di alcuna installazione locale né di particolari dotazioni tecnologiche.

Gild opera come un servizio in cloud ospitato presso datacenter in alta affidabilità, full redundant, dotati di capacità di bilanciamento dei carichi, disaster recovery e certificati secondo le norme ISO27001 per la sicurezza.



PAY AS YOU GO

Una struttura di fee variabile per evitare costi di startup ad alto impatto.

La logica di pricing SaaS è orientata alla completa variabilità senza costi fissi di licenza per stimolare il lancio di new business in forma prototipale, sperimentazione di prodotti innovativi.

Solo quando la tecnologia si abbina al know-how assicurativo e ad una forte esperienza di modellazione di processi operativi si possono sfruttare tutte le sue reali potenzialità.

Caratteristiche tecnologiche:

- Architettura: SOA based WS / Rest
- Tecnologia: full J2EE
- Presentation: web 2.0 oriented
- Business logic: Java Rule Engine
- Persistenza Model : JPA / EJB
- DBMRS: relazionale + BI
- Data Analytics + Edoc

Caratteristiche di business:

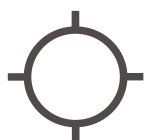
- Motore attuariale integrato
- Multicanalità
- Gestione pagamenti flessibile
- Modellazione workflow
- Profilazione
- Quick Quotation integrata
- Post vendita automatizzato

SERVIZI



STRAIGHT THROUGH PROCESSING

Ogni transazione assicurativa di pre-post vendita viene automatizzata in Gild senza lasciare nessuna operatività residua manuale, senza alcuna necessità di intervento extra da parte dell'utente, senza richiedere trasmissioni asincrone di dati tra piattaforme. Preventivi ed emissioni sono fluidi, razionalizzati e automatizzati immediatamente in operazioni nel portafoglio tecnico.



SERVIZI BESPOKEN

Le funzionalità e i servizi offerti da Gild modellano sempre esattamente le caratteristiche e le regole distintive e specifiche di ogni prodotto distribuito: ogni elemento assicurativo della scheda tecnica viene modellato a livello di interfaccia, di logica di controllo, di logica di calcolo, di logica di workflow operativo e autorizzativo senza quindi adattare la realtà di prodotto ad un template generico.



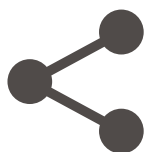
PROFILAZIONE

La profilazione effettuata a livello di user management permette di identificare in forma chiara, sicura e tracciata i ruoli e le funzionalità da associare ad ognuno dei profili utente della piattaforma. Qualsiasi gerarchia della rete distributiva è modellabile associandone i relativi livelli di visibilità del dato.



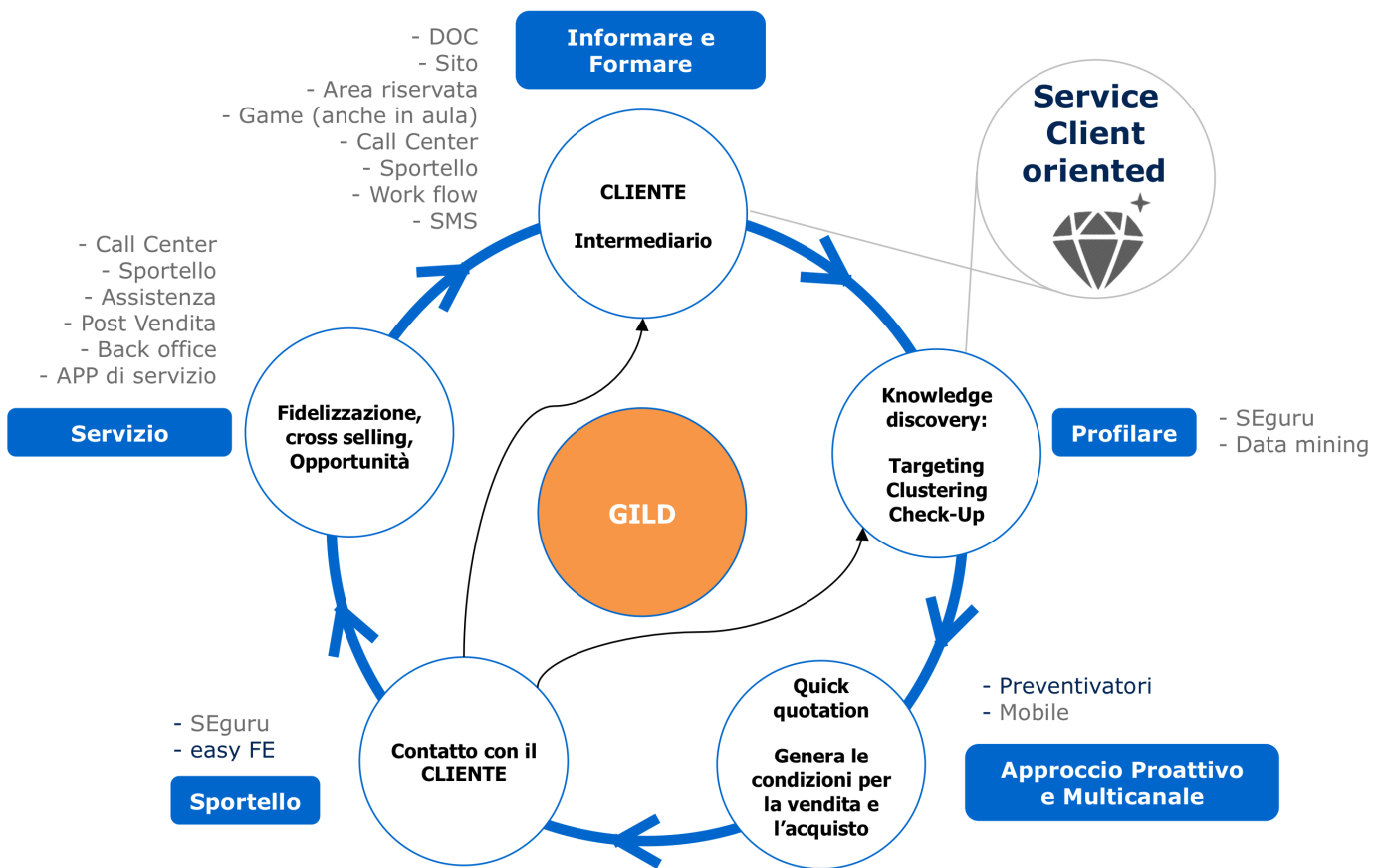
DOCUMENTAZIONE

Gild enuclea un sistema di edoc integrato sia per quanto concerne la documentazione cliente prodotta in formato elettronico (proposte, certificati di polizza...) sia per la documentazione normativa (modelli 7A, 7B, adeguatezza...) che per quella necessaria all'intermediario nella normale operatività (lettere, comunicazioni...)



SYSTEM INTEGRATION

L'architettura di Gild, nativamente a servizi, permette livelli di integrazione evoluti e immediati con le procedure bancarie - sso utenze, anagrafica, bonifici, dossier, commissioni, crm... - e l'ecosistema di Compagnia in molteplici modalità: online mediante ws e rest, in modalità near online mediante code MQ e JMS, in modalità tradizionale a dataflow.



COSA E COME

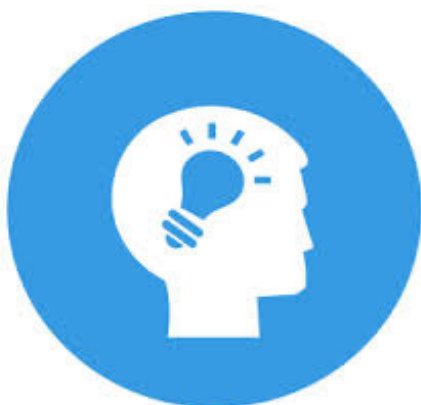
Garanzie vita e danni retail, coperture collettive, collettive ad adesione individuale, auto, multiramo, pacchetti di garanzie a scelta, prodotti tariffati e non, a proposta, a preventivo, qualsiasi modalità di pagamento...

La gamma di garanzie assicurative già supportate in Gild rappresenta la quasi totalità della tipologie assicurative normalmente erogate da ogni tipo di intermediario assicurativo, abbinando inoltre un'elevata capacità di combinazioni complesse di coperture e garanzie in pacchetti modulabili. Le modalità di pagamento unico e ricorrente attivabili coprono ogni possibilità: pagamento in cassa, disposizione diretta di bonifici, Sepa Rid (BancoPosta compreso), addebiti diretti... Le tradizionali attività di esitazione e riconciliazione dei titoli contabili vengono completamente automatizzate da GILD minimizzando l'effort operativo-contabile e massimizzando la qualità del risultato finale in termini di riconciliato e assenza di sospesi-arretrati sia nel protafoglio di Compagnia che nelle chiusure contabili dell'intermediario. Il distributore ottiene inoltre l'alimentazione automatica di tutte le piattaforme tipiche coinvolte nella pipeline distributiva.

T

T+5
T+10

T+10
T+15



DESIGN PRODOTTO

Previnet affianca la Compagnia nel disegnare il prodotto, la documentazione, la tariffa e i processi caratteristici di distribuzione. Alla fine di questa fase viene prodotta la scheda prodotto e il business case.

SVILUPPO E TEST

Dalla scheda prodotto e dal business case Previnet provvede in autonomia alla redazione delle specifiche e alla relativa implementazione. L'output di questo fase è il prototipo perfettamente funzionante e testato della piattaforma.

T+12
T+18

T+15
T+20



SIMULAZIONE

La Compagnia e l'intermediario simulano la reale operatività sul prototipo della piattaforma. Previnet recepisce tempestivamente eventuali change request al fine di minimizzare i tempi di avvio della distribuzione.

TRAINING E GO LIVE

Previnet attiva i nuovi prodotti in produzione e supporta Compagnia e intermediario nella fase di training propedeutica per l'avvio della distribuzione.

TEMPI CERTI

L'esecuzione dei progetti su Gild avviene mediante una metodologia accurata e sperimentata che conduce ad un risultato in tempi certi e garantiti.

Previnet mediante i servizi offerti da Gild mette in condizione la Compagnia di operare la distribuzione di un nuovo prodotto in un tempo mediamente tra una e tre settimane.

Classicamente i tempi di integrazione totale di Gild su un circuito bancario non superano inoltre le cinque o sei settimane.

Il modello progettuale adottato prevede di immergere le attività di system integration, sistemistiche e di integrazione con il cliente all'interno di timeline ben collaudate e di operare interventi precisi di superamento delle consuete criticità nelle interazioni tra terze parti.

Spesso i tempi sono concentrati per il riuso massivo non solo di componenti tecnologiche e di servizio già pronte e funzionanti, ma anche di integrazioni già ampiamente in uso sui maggiori circuiti e consorzi bancari operanti sul territorio italiano.

Il team di progetto Previnet diventa il braccio operativo della Compagnia sia a livello IT che dal punto di vista attuariale di prodotto lavorando a stretto contatto con il distributore.



“Your Insurance like Clockwork”

ARCHITETTURA

Gild è un prodotto sviluppato in-house sulla base di un framework di componenti di business e tecnologici all'avanguardia. La sua architettura nativamente a servizi lo rende estremamente versatile e idoneo ad essere inserito in ecosistemi preesistenti.

Profilazione
Quick Quotation
Simulazione
Tool
Modellazione

Processi di
emissione e
post vendita

Data
Analytics
Reporting

Motore
Workflow

Motore
Tariffario

Product
Engineering

Motore
Regole
Ctrl, Calc,
Commissioni

API
Connettori
verso Sistemi
esterni

Gestione
Documentale



PERCHE' GILD

Gild rappresenta un'avanguardia in termini di creazione di new business e di facilità di attivazione di canali distributivi.

CLIENT ORIENTED

Gild si caratterizza per seguire il cliente con una strategia di marketing a 360 gradi. Si parte dall'identificazione dei suoi bisogni fino ad un servizio di post vendita completo ed esaustivo.

MULTI CANALITA'

Oggi le intermediazioni non si esauriscono semplicemente nel momento della proposta del contratto ma nascono prima come azioni di marketing, proseguono e si finalizzano su altri canali, aprono nuove forme di contatto diretto con il cliente.

SERVIZIO VS SW

Modernità e innovazione vanno verso la direzione dei servizi e del cloud abbandonando la logica tradizionale degli applicativi e dei progetti SW ad anni uomo. Il focus è sul business e sulla redditività del prodotto non più sui dettagli operativi.

CONSULENZA

La maturazione delle relazioni con il cliente portano verso modelli di consulenza più evoluti ed integrati orientati a dare servizi a valore aggiunto per l'education, la fidelizzazione, la fiducia e la trasparenza. Gild supporta la costruzione di un percorso strategico di consulenza.

TIME TO MARKET

La versatilità della piattaforma Gild, l'esperienza del team Previnet e la garanzia del risultato permettono di cogliere tempestivamente le opportunità del mercato.



TRY & BUY GILD

COME ATTIVARE GILD

“ Con un progetto prototipale: a partire da una semplice scheda prodotto per una potenziale nuova convenzione ottenendo una demo subito pronta all'uso. ”



Via Forlanini 24

31022 Preganziol TV Italy

++39 +422 1745111

info@previnet.it



Previnet[®]
Outsourcing solutions



outsourcing solutions per la previdenza,
le assicurazioni e la finanza